

# Produktspecialist Norra Sverige

## Attends AB



Attends är ett globalt företag med stark lokalförankring i Sverige och är ett av de världsledande varumärkena inom inkontinensområdet. Våra produkter förbättrar vardagen för många människor runt om i världen. Vi utvecklar, producerar och marknadsför hygienprodukter under varumärket Attends. Vi har försäljningsbolag i flera europeiska länder och är 450 medarbetare, varav 340 finns i Sverige. Centrum för vår utveckling, produktion och distribution finns i småländska Aneby, ett par mil öster om Jönköping. Attends ingår i Domtar Corporation, ett USA-registrerat börsnoterat bolag med verksamhet inom papper, pappersmassa och personlig hygien. Vår företagskultur präglas av våra kärnvärden: flexibilitet, omtanke och nytänkande vilket bidrar till en bra arbetsmiljö där vi utvecklas och bryr oss om varandra. Vill du bli en i vårt team? Till vår svenska säljorganisation söker vi nu en Produktspecialist.

### Produktspecialist Norra Sverige

Som Produktspecialist kommer du att arbeta med försäljning och marknadsföring av Attends inkontinensskydd mot nya och befintliga kunder i Norra Sverige. Våra kunder utgörs av landsting, kommuner och privata vårdgivare. I tjänsten förväntas du bygga affärsmässiga relationer och arbetet innefattar kundbesök mot förskrivande personal i primärvården och på specialistmottagningar, personal inom äldreomsorgen samt referensgrupper och inköpare. Du arbetar även med distribution av varuprover och marknadsmaterial samt reklamationshantering. Arbetet innehåller både fysiska men även digitala möten. Du kommer ha stora möjligheter att styra ditt eget arbete, både innehålls- och prioritetsmässigt, varför du måste vara självgående, ordningsam och van vid att ta egna initiativ och beslut. Du kommer att ingå i ett team av flera specialister samt med kollegor inom marknadsföring, distribution och ekonomi. Det finns goda utvecklingsmöjligheter i tjänsten.

Vi söker dig som brinner för service och försäljning och/eller som arbetar inom vården och nu är intresserad av att utvecklas med inriktning sälj. Du är högskoleutbildad med erfarenhet inom vården eller med erfarenhet som säljare inom liknande områden. Arbete som sjuksköterska inom urologi, gyn eller som distriktsköterska är meriterande. Vi lägger stor vikt vid personliga egenskaper och söker dig som har lätt för att samarbeta, är professionell, ödmjuk och ger ett förtroendeingivande intryck. Du har mycket god kommunikationsförmåga i svenska, men även engelska eftersom företaget har en stark internationell förankring. Det är meriterande om du behärskar fler språk samt har erfarenhet av olika kulturer. Då resor ingår i tjänsten är B-körkort ett krav.

Tjänsten är en tillsvidareanställning med tillträde i mitten av 2021 och avser distrikten Norrbotten, Västerbotten, Jämtland och Västernorrland. Du utgår ifrån ditt hemkontor som vi tror befinner sig i området kring Umeå eller Örnsköldsvik. Du kan även komma att delta i försäljningsaktiviteter över hela Sverige. Tjänsten innebär övernattningar på annan ort.

Mer information om Attends och dess produktsortiment finns på [www.attends.se](http://www.attends.se). Du hittar oss även på Facebook och Youtube under Attends hälsa och omsorg. För ytterligare information angående tjänsten kontakta Försäljningschef Sverige Sabine Trommar-Rosenblad, 0703-511 498. Vi välkomnar din ansökan senast 20 december till [jobb@domtar.com](mailto:jobb@domtar.com). Urval sker löpande så vänta inte med din ansökan.

**Attends**  
a part of Domtar Personal Care